

中小企業経営者・営業管理者・営業担当者向け研修

営業・マーケティング実践セミナー

～「売れる仕組み」のつくり方と、その仕組みの社内浸透方法について学ぶ～

貴方の会社には、安定して売上をつくるための「売れる仕組み」があるでしょうか？

昨今の厳しい経済状況では「昔と同じやり方を繰り返していれば良い」「営業マンの気合と根性があれば十分だ」といった考え方では通用しなくなってきています。お客様の求めているものをつかみ、これを提供するために、社内の力を結集させていかなければなりません。営業の仕組みをつくり上げ、社内に浸透させる必要があります。これが、経営トップ及び営業管理者の役割です。

本セミナーでは、「売れる仕組み」のつくり方と、それを社内に浸透させていく方法について考えていきます。経営者、営業管理者の方はもちろん、現場の営業担当者の方にも役立てて頂けるセミナーです。

【主な対象者】

営業・マーケティングに関する知識を学びたい経営者・営業管理者・営業担当者等。売上が伸び悩んでいる経営者、営業が上手くいってない担当者、企画提案に苦勞している担当者。（上記以外の方も参加できます。）

◆ 講師

株式会社コスモ経営 代表取締役 大間 清浩 氏

1962年佐賀県生まれ。長崎大学経済学部卒業後、大手宝飾メーカーにて5年の販売実務に携わる。

1989年より株式会社コスモ経営チーフコンサルタントとして、関西を基盤に活動。現在、中堅・中小のメーカー・卸を中心としたコンサルティング、及び、経営・営業・業務改善等の広い範囲でのセミナー、社員教育を精力的に行う。特に、マーケティング、営業戦略では現場に根ざした指導・研修との評価が高い。中小企業診断士。



◆ 日 時 平成24年**10月24日(水)、25日(木)**の2日間

10:00～17:00（1時間休憩有）

◆ 場 所 **株式会社 徳島健康科学総合センター**

（徳島市川内町平石住吉209-5 TEL:088-665-8118）

※裏面地図をご参照下さい。

◆ 定 員 **30名程度**（申し込み先着順）

◆ 申込方法 **裏面の参加申込書にご記入の上、平成24年10月17日(水)までにFAXまたは郵送にてお申し込み下さい。**

※参加が確定した申込者には参加確定通知等を送付いたします。10月19日(金)までに通知が届かない場合は、裏面の問い合わせ先までお問い合わせ下さい。

◆ 主 催 **徳島県**

**受講料
無 料**

【カリキュラム (予定)】

1日目 (10:00 ~ 17:00)	2日目 (10:00 ~ 17:00)
<p>1. 「マーケティング発想」を持たない営業は通用しない!</p> <p>① 中小企業を取り巻く環境の変化を直視しよう ② マーケティング発想とは何だろうか ③ 顧客に選んでもらえる会社であるためには</p> <p>2. 「売れる仕組み」の全体像を知っておこう</p> <p>① 売れる仕組みとは何だろうか 売れる仕組みとは何か/マーケティング戦略の基本だけ知っておこう/マーケティング戦略の体系/戦略立案の実務的な捉え方 等 ② 売れる仕組みを考えるための基礎知識 ③ 売れる仕組みを組み立てる手順 * 演習「売れる仕組みをつくる手順を体験しよう」</p>	<p>3. 売れる仕組みを実務に展開する手法 ~掛け算発想~</p> <p>① 掛け算発想で売る力をパワーアップする ② 掛け算発想による営業力強化の基本的な考え方 ③ 掛け算発想の組み立て方の実際 * ケーススタディ「I社の売れる仕組みを考えてみよう」</p> <p>4. 顧客が「なるほど!」とうなずく企画提案力を磨こう</p> <p>① 押し売りと企画提案はどこが違うか ② 企画提案の基本発想とは ③ 企画提案営業の実践 ④ ワンシート企画書の考え方 * 実例紹介「企画提案書作成の実際を知ろう」</p>

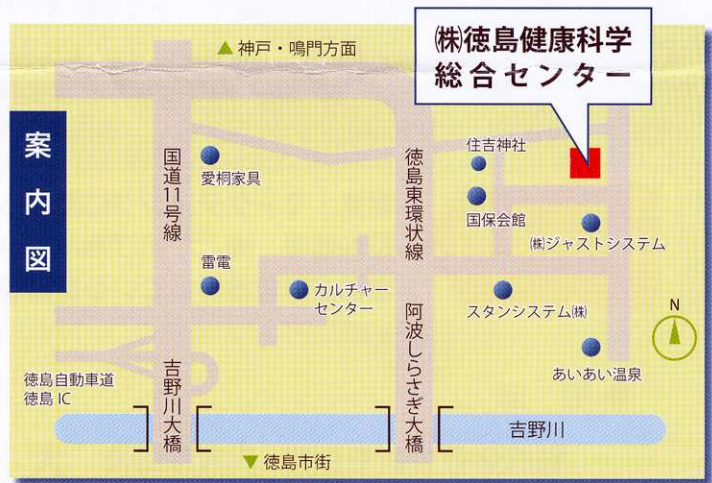
※カリキュラムは変更する場合がありますのでご了承ください。

お問い合わせ・お申し込み先

〒770-8570 徳島市万代町1丁目1番地
徳島県商工労働部企業支援課
 経営支援担当 (担当: 杉山)
 電話: 088-621-2369 FAX: 088-621-2853

会場案内

株式会社徳島健康科学総合センター
 徳島市川内町平石住吉 209-5
 電話: 088-665-8118



営業・マーケティング実践セミナー 参加申込書

徳島県企業支援課 経営支援担当 行 **FAX:088-621-2853**

会社 (事業者) 名: _____ 連絡担当者: _____

住所: (〒 _____) _____

連絡先 TEL: _____ FAX: _____

業種: _____ 従業員数: _____ 名 メール: _____

	参加者氏名	所属部署・役職等
1	フリガナ	
2	フリガナ	
3	フリガナ	
4	フリガナ	